

普惠金融有温度 “小微”发展加速度

——中信银行郑州分行创新普惠金融模式服务小微企业综述

本报记者 包蕾 特约记者 武阳

中信银行郑州分行深耕中原,扎根小微企业、“三农”、创业创新、脱贫攻坚等领域,凭借专业专注的服务精神,不断探索创新,摸索出一条普惠金融服务“小微”的“中信模式”,为实体经济注入源源不断的动力,与小微企业发展“普惠成长”。作为“有温度的银行,中信银行郑州分行情系“小微”,创新普惠金融服务,以“真金白银”的实惠举措助力小微企业发展。

某牧业设备公司是某国家产业化农业龙头企业的钢构件配套供应商,

由于核心企业谈判能力强、原材料使用量较大,该公司应收账款账期较长,造成较大的资金占用压力。基于双方真实的贸易交易,中信银行郑州分行运用票据贷产品将资金贷给产业链上的小微企业。依靠核心企业,“以大带小”做深做透产业链基础小微企业客群。而这背后的产品就是“商票贷”。它是小微企业客户以生产经营所得经中信银行准入的电子商业承兑汇票进行质押,办理流动资金贷款业务,从而高效盘活存量票据资产,更好满足小微企业信用需求。

类似南阳这家小微企业的融资情况并不只是个例。经过多年来服务小

微企业的探索,中信银行依托自身禀赋,已经打造出致力中小微企业融资的“中信经验”,让小微企业在“家门口”就可享受到专属金融服务。

中信银行郑州分行在探索普惠金融的实践中持续创新,让普惠金融真正落地开花、落到实处,实现普惠金融从“有没有”到“好不好”的升级换代,解决小微企业抵押质押资产较少等带来的融资难题。

如今,中信银行郑州分行秉持“以客为尊”的理念,探索创新型发展路径,构建可持续商业模式,已经成为我省小微企业的“赋能者”“深耕者”和“成长伴侣”。在助推小微企业发展的

同时,中信银行郑州分行加强与政府机构合作,探索“政银联合”金融支持兰考县普惠金融小微企业工作方案,助力兰考县普惠金融改革试验区建设;大力搭建政府采购合同融资服务平台,与河南省财政厅等合作,搭建中信小微政采贷业务合作平台,为河南省政府采购中标供应商小微企业提供“政采贷”等金融服务;积极推动普惠“好产品”的落地,中信银行郑州分行不断与政府相关部门、商会、产业园区合作,举办专场普惠金融产品推介会,累计600余家企业到场聆听,为小微企业金融融资提供了有效的解决途径。⑩4

浦发银行 理财产品丰富

浦发银行推出期限灵活、起点多样的理财产品,适合临时性资金购买或长期锁定收益客户。新客理财,期限短,3个月至6个月,预期年化收益率4.5%;超短期理财天添盈系列,1天滚动,预期年化收益率3.5%,随时赎回到账。

保收益系列理财产品:汇理财1万元起,期限35天至6个月,保底利率3.6%-3.9%,收益远超存款短期产品,纳入存款保险;安享赢定期存款,1万元起存,期限1年起,年化收益率2.05%-4.05%,支持靠档计息;大额存单,20万元起存,期限1个月至5年,最高年化收益率4.13%。

详询浦发银行各网点。南阳分行营业部:南阳市张衡路与独山大道交叉口中景门国贸1号楼,0377-61389000/61389001;浦发银行中州路支行:南阳市卧龙区中州路666号曙光大厦1幢1单元1层101室,0377-61389060/61389061;浦发银行建设路支行:南阳市卧龙区建设路文秀花园8幢1层101室,0377-61389082;浦发银行白河大道支行:南阳市宛城区白河大道万正广场2号楼一层5号商铺,0377-61389080。⑩4 (石岩)

养成储蓄习惯

□范冰

强制储蓄是财富积累的好习惯,它要求人们一定要完成自己的储蓄之后,才能用剩下的钱去消费。这种储蓄方式看似非常强硬,但是要做到也并不是一件很难的事情。人们的日常消费有很大弹性空间,除了一些必要的花销之外,占据更大消费额的是那些不必要的消费。而强制性储蓄压缩的只是这一部分消费空间。

储蓄的“九一”法则提议:至少把自己收入的10%“攒”起来放在钱包里,无论什么情况都不破例。并且严格规定自己只能动用剩下的这部分钱消费。储蓄部分不能动用,有效抑制了过度消费。

为自己量身打造一个储蓄计划,首先需要确定一个自己认为适合自己的数额,然后和自己的开销进行比较,如果超出了你的收入范围,就要做出适当的调整。先看哪些开销是不必要的,然后该精简的精简。如果还是超支,那就适当调低存款的数额。只要坚持下去就能让自己的小金库日渐充盈起来。即使你的收入不高,也能在坚持一段时间之后看到很好的效果。⑩10

金融杂谈

中原银行唐河支行 开展献爱心活动

本报讯(记者范冰 特约记者潘毅)中原银行唐河支行党支部在唐河县城郊乡小罗湾村举办“关爱成长,相伴未来——扶贫攻坚献爱心”活动,现场为小罗湾村捐赠电脑1台,并为当地小学捐赠书包等文具用品。该支行党支部热心公益事业,在扶贫工作中勇于担当,持续开展公益活动,助推脱贫攻坚,用实际行动带动更多的客户助力公益事业。此次活动进一步提升了中原银行的品牌形象,扩大了中原银行的影响力,也为该行惠农业务下一步发展打好基础。⑩4

镇平农商银行 打造有温度的银行

本报讯(记者包蕾 通讯员王群秋 韩宏伟)为传承中华民族优秀传统文化和孝老、敬老、爱老传统美德,镇平农商银行积极开展“爱在敬老”主题党日活动。

6月6日上午,镇平农商银行枣园支行员工走进敬老院,为老人们送去了鸡蛋、油、防暑药品等,同老人促膝交谈,了解老人的生活起居、身体健康和护理方面的情况。

镇平农商银行积极组织参与社会公益活动,开展扶孤爱幼、敬老助老活动,用心传递温暖,展示了镇平农商银行尊老、敬老、爱老的良好精神风貌,树立了扎根乡、回馈乡土、争做有温度银行的良好口碑。⑩4



为认真落实“放管服”改革要求,进一步提升征信服务水平,人行南阳市中心支行在南阳市行政审批服务中心一楼大厅设立个人信用报告自助查询点,由中信银行市府支行工作人员现场服务,方便市民快捷、高效查询个人信用报告 ⑩10 本报记者 范冰 摄

农行南阳分行 营销“纳税e贷” 助力小微发展

本报讯(记者包蕾 通讯员刘延军)农行南阳分行抓住5月初“纳税e贷”正式上线的有利时机,持续加大营销推广力度,至5月末,该行累计为122户小微和民营企业发放“纳税e贷”5775.5万元,居全省农行系统前列;同时实现了16家一级支行此项业务的全覆盖,推动了普惠金融业务快速发展,赢得地方政府部门和小微企业赞誉。

培训加热突出“创新点”。该行召开全行普惠金融工作推进会,重点安排“纳税e贷”推广营销工作,市分行有关负责人亲自动员,要求各支行抓住

该产品“全线上、纯信用、银税互动、秒申秒批秒贷”等创新点,炒热氛围,对接小微,迅速“破零”;同时,对市、县两级行客户经理分层培训,邀请省分行普惠金融事业部专家来讲,深入支行面对面讲解,指导操作。

推介营销抓好“便利点”。该行对系统提取客户建立清单制包户营销机制,市县两级行班子带头、上下联动、公私联动,主动登门推介“纳税e贷”覆盖广、额度大、纯信用、操作简、放款快、利率低、利减负的“卖点”和优势。同时采取媒体宣传、客户答谢会、营销沙龙等多种行之有效的方式,扩大影

响;并选取部分重点目标客户率先尝试,以点带面,有效突破。

机制督导解决“堵点”。该行以“激情抓手·普惠金融业务”专项竞赛活动为抓手,在匹配出台相应计价和费用奖励的基础上,对全行“纳税e贷”前6笔投放支行和5月“纳税e贷”增量前6名的支行在考核中均给予加分奖励,激励各行营销积极性。市分行明确专人牵头,组成3个督导组,深入支行及网点现场督导帮扶,通过电话催询、微信晾晒、经营网通报排名等多种途径促进度,营造了比学赶超的浓厚竞赛氛围。⑩4

金融故事

上门服务暖人心

□姚恒

近日,在中行仲景北路支行,大堂经理发现有位客户到柜台后没有办理任何业务就离开了。

细心的大堂经理上前询问,得知客户想给母亲办理银行卡挂失业务,但因其母亲瘫痪在床,本人不能来网点办理业务。丢失的存折又是之前买保险的凭证,眼看保险马上就要到期

了,到時候钱回来没回来老人也看不到,在家特别担心,一直催促儿子赶紧去补存折。

大堂经理了解情况后,在安抚客户的同时,询问网点业务经理能否处理该笔业务。在了解到该行有针对紧急上门服务的相关政策后,大堂经理将情况汇报给该支行负责人。在确认无误后,该支行负责人安排工作人员利用中午休息时间上门为客户办理

业务。工作人员将办理业务需要的凭证一一让客户本人签字确认、按指纹,老人非常高兴。最终,工作人员将挂失补发的存折递交到老人手中,该支行负责人还安排理财经理及时查询保险资金到账情况,让老人放心。⑩4

(征集您身边的“金融故事”,投稿邮箱:nyrbjrc@sina.com)

践行普惠 深耕“三农” 南阳村镇银行助推小微民营企业高质量发展

通讯员 魏稳

小微企业是国民经济的重要组成部分,在推动国民经济增长、缓解就业压力、优化经济结构、促进市场竞争等方面发挥着不可或缺的作用。小微企业则经济兴、就业旺,在小微企业的成长和发展中,金融支持至关重要。南阳村镇银行自2010年12月成立以来,始终坚守“立足县域、支农支小”的市场定位,积极融入南阳区域经济社会建设,持续完善小微企业金融产品服务,逐步成为南阳区域支农支小的新生力量。

以支持实体经济为中心,向小微企业发展提供动力。当前南阳区域“三农”和小微企业融资难、融资贵的问题,一直以来都是制约其发展的瓶颈,在国际经济形势下有变,以及国内经济供给

侧结构性改革深入推动的大环境下,人民银行逐步实行差异化的准备金制度,针对“三农”和小微企业定向降准,目的就是为了通过货币政策的传导,引导银行机构加大对“三农”和小微企业的信贷投放。南阳村镇银行积极响应国家号召,回归本源、专注主业,把支持“三农”和小微企业发展作为各项工作的重中之重,2011~2018年累计投放贷款204亿元,年均增长率33%,其中涉农贷款累计投放195亿元,年均增长率34%,涉农贷款和小微企业民营企业贷款占比95%以上,为南阳经济发展做出了积极贡献。

以提升服务水平为抓手,向小微企业发展提供动力。当前南阳区域“三农”和小微企业金融供给主要依托物理网点开展,在此情况下,南阳村镇银行自开业以来不断向下延伸服务触

角,力求贴近农户、贴近小微企业,到目前全行共设立县级网点14家,乡镇网点26家,基本形成了一张覆盖南阳县市区和部分重点乡镇的服务网络。在产品定制方面,该行以客户为中心,根据“三农”、小微企业经营特点,开发了“惠农宝”、“惠鑫宝”以及以小微企业为主的“闪电贷”等特色产品,并针对当前经济下行、小微企业经营困难的现状,以及拉动消费的需要,先后推出“农家福”普惠信用贷和小微企业“税金”信用贷、“接力贷”、“连续贷”等产品,进一步提高服务水平,降低融资成本。与此同时,该行还不断完善授信审查机制,简化业务办理流程,提高业务审批效率,将90%以上的小额贷款审批权限下放至支行,平均审批时间缩短一半以上,其中信用贷款最快当天实现放款。⑩10

业务推荐

交通银行

信贷产品期限活

“线上抵押贷”是交行为支持中小企业发展,推出的基于客户真实经营背景下,有优质资产抵押的便捷化信贷支持产品,利率最低可执行至基准利率,最长贷款期限5年;全线上审批,无评估费及其他附加费用。

“税融通”是交行推出的纯信用类贷款产品(免抵押、免担保),以借款申请人的经营实体在税务机关申报、记录的纳税数据作为额度核算主要依据,额度高(单户最高300万元)、审批便捷(纯线上申请无纸化操作,最快3分钟贷款即可到账)、利率低(年息最低4.96%)。详询:王经理 18537758077,宽经理 15672750237。⑩4 (王冰)

工商银行

智能选校“求学宝”

工行推出工银融e联“求学宝”,是一款专业智慧志愿填报服务APP(入驻高校1200所,招办老师2000余人),为高考志愿填报提供一键智能选校、在线专家一对一立体解决方案;帮考生填好志愿、挑好大学。

客户下载工银融e联客户端,关注“工银南阳”或“求学宝”公众号,1元即可享受198元的AI大数据精准推荐+线上专家一对一审核金质服务。详询工行各网点。⑩4 (蒋红升)

洛阳银行

定期储蓄月月领息

洛阳银行推出“尊享存A”和“农享存”理财产品。“尊享存A”定期储蓄产品上线,20万元起存,年利率达4.3%,一次存入,月月领息,客户办理业务还可赢积分。洛阳银行“农享存”定期储蓄产品,1万元起存,年利率达4.125%,提前支取靠档计息,支取更灵活,收益有保障。

详询洛阳银行各营业网点,财富专线0377-60878688、61383677、62759008、63326896。⑩4 (赵桢桢)

光大银行

推出“出国金融贷款”

中国光大银行推出“出国金融贷款”,是向借款人发放的,为满足借款人或其亲属出国留学、出国签证开具资金证明等需求而发放的人民币贷款。

该行“出国金融贷款”对象广泛,借款人可以是留学生本人,也可以是留学生的亲属。担保方式多样,客户可选择房产抵押、质押、信用等多种方式。用途广泛,可用于出国签证保证金、出国留学保证金、学杂费、生活费。按揭还款:提供按月还息到期还本、到期一次性还本付息等6种还款方式。

更多光大银行出国金融业务详询:分行营业部63736639、中州路支行63736750、七一路支行63736771、人民路支行63736663、卧龙路支行63736800。⑩4 (程斌)

邮储银行

企业贷款种类多

邮储银行推出多种企业贷款产品。科技贷授信对象:在河南省科技型中小企业库内备案的中小企业。授信金额:最高500万元。贷款期限:额度使用期为5年,单笔贷款最长期限不超过1年。担保方式:纯信用,300万元以上追加部分抵押物。

抵押贷授信对象:有固定经营场所,正常经营6个月以上的中小微型企业法人。授信金额:最高3000万元。贷款期限:最长可使用5年。担保方式:企业或企业主、股东名下房产、土地抵押。

税务贷授信对象:经国家工商行政管理机关核准登记的,具有代发代缴、纳税行为的小微企业客户。授信金额:单户限额最高300万元。贷款期限:1年。担保方式:纯信用或少量抵押物。

农信担保贷款授信对象:连续经营6个月以上的涉农行业。授信金额:最高200万元。贷款期限:1年。

创业担保贷款授信对象:符合创业担保贷款申请条件的人员数量达到企业现有在职职工总数25%(超过100人的企业达到15%)以上的小微企业。授信金额:最高200万元。贷款期限:2年。担保方式:各县(市)、区创业担保中心提供担保。

再就业担保贷款授信对象:城镇登记失业人员、就业困难人员(含残疾人)、复原转业退役军人、高校毕业生、网络商户、建档立卡贫困户5人及以上并与其签订1年以上(含1年)劳动合同。授信金额:150万元。贷款期限:单笔2年,可贷3次。担保方式:各县(市)区创业担保中心提供担保(享受全额贴息)。

咨询电话:邮储银行南阳市分行小企业金融部 市区:白经理 0377-61560137、13721824264,西峡:赵经理 13700778965,内乡:王经理 18695975000,淅川:李经理 13782124609,新野:郭经理 15203889692,邓州:刘经理 18903779933,镇平:蒋经理 17637739817,方城:吴经理 13507632662,社旗:秦经理 15838793003,唐河:白经理 18338266706,桐柏:李经理 18737741674,南召:冯经理 15137718886,油田:金经理 18937751366。⑩4 (李咏梅)

新野农信社

加强防汛保安全

本报讯(通讯员张国义 程林芳)汛期来临,新野农信社把防汛抢险工作作为一项安生性重点工作来抓,召开专题会议,安排部署防汛工作,确保安全生产。

为了防范自然灾害发生,该农信社召开防汛抢险专题会议,研究制订防汛抢险预案,实行责任分工,并签订目标责任书,一级抓一级,层层抓落实,切实把防汛抢险工作落到实处。对防汛设备进行维护,提前购置防汛物资,专人负责管理,一旦发生灾情,组织人员立即行动,奔赴抢险一线,做到有备无患。加强与县气象局联系,指定专人搜集气象信息,建立天气预警登记和报告制度,一旦气象部门发布灾害性预警,立即上报,做好应急防汛抢险准备工作。成立防汛抢险应急分队,并建立汛期值班制度,固定专用电话保持24小时畅通,一旦发生灾情,可采取防范措施,把自然灾害造成的损失降到最低程度,确保人财物安全。⑩10

理财非存款 投资需谨慎